

Aufträge sichern: Der Weg zu dauerhaften Kundenbeziehungen

Interaktives Coaching für nachhaltige Kundenbindung und effektive Verkaufsstrategien.

<https://trainers4professionals.de/kurs/auftraege-sichern-der-weg-zu-dauerhaften-kundenbeziehungen/>

scan me:



BESCHREIBUNG:

In diesem 6-wöchigen Kurs lernen Teilnehmer, systematische Follow-ups und Kundenpflege zu integrieren. Ziel ist es, dauerhafte Kundenbeziehungen zu entwickeln und aus einmaligen Käufern treue Stammkunden zu machen. Der Kurs bietet praxisnahe Methoden und individuelles Feedback.

ZIELGRUPPE:

Der Kurs richtet sich an Selbstständige, Geschäftsführer und Kundenservicemanager, die ihre Umsätze steigern möchten.

- Selbstständige
- Geschäftsführer
- Kundenservice-Manager
- Vertriebsteam-Mitglieder
- Führungskräfte
- Online-Marketing-Profis
- Business Development Manager

Dauer

12 h, 6 Wochen

Kursformat

Online

Teilnehmer

Einzelperson/
Kleingruppe

Lernformat

Online-Coaching

Realisierung in

Start binnen 6
Wochen

Wert - Einzel- oder
Mehrfachbuchung

siehe Kursseite

KURSAUFBAU:

- Der Kurs bietet umfassende Unterstützung zur Integration von Follow-ups und Kundenpflege in deinen Alltag.
- Schwerpunkt liegt auf dem Aufbau dauerhafter Kundenbeziehungen.
- Drei Live-Module á 60 Minuten und individuelle Feedbackrunden helfen, praxisorientierte Ansätze umzusetzen.

ZIELE:

- Nachhaltige Kundenbindung etablieren.
- Bedeutung von Follow-ups verstehen.
- Individuelle Vertriebsstrategien entwickeln und effektive Werkzeuge kennenlernen.
- Stressfreies Verkaufen durch klare Strategien planen

ZERTIFIZIERUNG:

- Digitales Badge & Zertifikat



TRAINER:

Beatrice Postleb



Trainers4Professionals

+49 152 25324690

kontakt@trainers4professionals.de

trainers4professionals.de

Sprechen Sie uns an – gerne führen wir das Angebot auch bei Ihnen oder einem Wunschort durch. Zzgl. Reisekosten.