



Beatrice Postleb

Coaching | Training | Consulting

Unternehmerin, Kundenbeziehungsmanagerin, Wachstumsberaterin

- Über 23 Jahre Erfahrung in B2B-Kundenbetreuung und Kundenbeziehungsmanagement.
- Unterstützung von kleinen bis mittelständischen Unternehmen in der IT/SaaS- & Produktionsbranche.
- Entwicklung proaktiver Strategien zur Umsatzsteigerung und Kundenbindung.

Bildung

- Regelmäßige Weiterbildung in Kundenbindung (Zert.)
- Kaufmännische Assistenz (Abschluss)

Schwerpunkte

- B2B-Kundenbetreuung
- Kundenbeziehungsmanagement
- Wachstums Marketing und Nachfragegenerierung
- Organisationsfähigkeiten
- Verkaufsstrategien

Wofür ich brenne

Als Coach möchte ich Unternehmen helfen, ihre Ziele zu erreichen. Durch eine praktische und personalisierte Herangehensweise ermögliche ich sofortige Anwendungen im Berufsalltag, damit Unternehmer ihre Kundenbeziehungen proaktiv pflegen und Umsatzpotenziale voll ausschöpfen können. Gemeinsam arbeiten wir an Lösungen, die nachhaltigen Erfolg garantieren.

Coachingstil

strukturiert | lösungsorientiert | motivierend | flexibel

Sprachen

Deutsch (Muttersprache) Englisch (Fließend)

Trainers4Professionals

+49 152 25324690

kontakt@trainers4professionals.de

trainers4professionals.de

zum Profil:



Trainers4Professionals
Coaching auf den Punkt.